

Fondos Europeos: ¿qué oportunidades ofrecen para las pymes?

Webinario gratuito
29 de abril
10:00 horas

Organizan:

En el marco del Pacto Local para el
Desarrollo Económico y el Empleo de
Rivas Vaciamadrid



Colaboran:



Intervención de la Oficina Técnica para Proyectos Europeos de la Comunidad de Madrid (CEIM)

Ponentes: **Silvia Pajares Avendaño**, Directora de la Oficina Técnica para Proyectos Europeos de la Comunidad de Madrid, CEIM (OTPE) y **Jaime Velasco**, Consultor de la OTPE.

1. Fondos Europeos: perspectiva Europea y Nacional.

* ¿Qué se sabe del Plan de Recuperación Español?

* ¿Cuáles son las oportunidades que surgen para las pymes?

* ¿Cómo podrán aprovechar las pymes el plan?

* ¿Qué son los PERTE?, ¿Cómo pueden participar en ellos las pymes?

* ¿Qué tipo de proyectos pueden ser objeto de financiación?

* Programas europeos de gestión directa: otra vía de financiación para proyectos empresariales

2. **Marco de financiación territorial.** Estrategia de Recuperación y Resiliencia de la Comunidad de Madrid: **cómo va a gestionar el Gobierno regional los fondos europeos y cuáles son sus prioridades.**

3. **Oficina Técnica para Proyectos Europeos de la Comunidad de Madrid (CEIM).** Cuál es su trabajo y de qué manera puede ayudar a las empresas.

Intervención de Global Pacta

Ponente: Juan Manuel Gutiérrez de la Torre Alonso, Partner de Global Pacta; Dirección de Fundación Interacciona y Tesorero de Escoop European Social Cooperativa.

1 **Introducción a la participación en los proyectos europeos.** (Panorámica sobre los diferentes fondos y breve explicación)

2. **NEXT GENERATION** , Políticas Palanca y Líneas de actuación.

3. **Pasos básicos para diseñar un proyecto europeo**, de la idea en bruto al proyecto elegible:

Encaje de la idea. Búsqueda de socios. Reparto de tareas. Elaboración del presupuesto. Innovación e impacto real. Principios transversales. Redacción del application form. Firma de cartas.

4. 5 pasos básicos para participar en proyectos europeos:

1. Identificación de oportunidades. 2. Elaboración del perfil europeo. 3. Búsqueda de proyectos. 4. Elaboración de la expresión de interés. 5. Negociación con los socios.

5. **Puesta en común con los asistentes:** ideas de proyectos, dudas, sugerencias, iniciativas, etc.